

Teknisk Konsult Sverige

Plats: Sverige | Heltid | Upp till 30 % resande | Start: så snart som möjligt.

Topigs Norsvin är världsledande inom grisuppfödning och artificiell insemination. År 2014 inledde Topigs i Nederländerna ett samarbete med Norsvin i Norge. De slog därmed ihop sina internationella verksamheter samt forskning och utveckling för att gemensamt kunna skapa en stark global organisation med en världsledande position inom grisgenetik. Huvudkontoret ligger i Vught i Nederländerna, men företaget har ett viktigt nav i Hamar, Norge.

Topigs Norsvin arbetar med dotterbolag, samriskföretag och distributörer. Kombinationen av genetik, service och kunskap är viktig för att möta kundernas marknadsbehov. Topigs Norsvin har egna avelsbesättningar som förser inhemska och internationella marknader med marknadsspecifik genetik av hög kvalitet. Företagets forskning, innovation och genetikförbättring är organisationens hörnstenar och inkluderar forsknings- och utvecklingsprogram i samarbete med ledande universitet och forskningsinstitut runt om i världen.

Tjänstens position i organisationen:

- Rapportera till Area Sales Manager Nordics.
- Ansvara för service och support av Topigs Norsvins suggor och slaktsvin med inriktning på foder.
- Hålla ett nära samarbete tätt med det nordiska teamet, som består av två personer från Norge och tre från Danmark.

Ansvar:

- Ta fram och implementera planer för att förbättra Topigs Norsvins produkters resultat.
- Bygga upp och bevara kundnöjdheten.
- Etablera relationer med partners inom genetik och grisproduktion i Sverige.
- Planera din egen arbetsdag med stor frihet under ansvar.

Aktiviteter:

- Besöka och ge support till befintliga och nya kunder som är intresserade av Topigs Norsvin-genetik.
- Säkra datautbytet mellan förökningsbesättningar och Topigs Norsvins databas. Ge support i samarbete med "Breeding Program Manager"
- Ge support till och utveckla utbyggnaden av InGene-konceptet (egenrekrytering).
- Uppdatera dina kunskaper inom grisproduktion och underhålla nätverk i branschen.
- Planera och genomföra möten för jordbrukare samt delta i relevanta utställningar, möten etc.

Detaljer:

- Fokus kommer att ligga på den svenska marknaden.
- Kunskap om utfodring av slaktsvin och suggor är meriterande för positionen.

Program:

För mer information kontakta: Karl Johan Møller Klit, Area Sales Manager Nordics, på telefon +45 30 29 49 61. Vid intresse skicka en motiverad ansökan samt CV till karl.johan.klit@topignorsvin.com.

Sista ansökningsdag: 2020-12-04